



digimax

TECNOLOGIA OUTSOURCING

Informativo



**SUA
ATITUDE
E GESTÃO,**
serão da imensidade do
alcance do seu resultado!



**PARA QUEM BUSCA
EFICIÊNCIA EM GESTÃO!**

SUMÁRIO

Objetivos principais	05
Especificações técnicas	06
Objetivos do software	07
O sistema possui dois módulos principais:	
• Gestão de Corretagens	09
• Administrativo e financeiro	15
Contato	19

**As commodities agrícolas
constituem-se na principal
atividade econômica brasileira.
Priorizar esse setor é questão de
vida e de crescimento social.**

Prof. Jeferson Botelho Pereira





OBJETIVOS PRINCIPAIS:

Propiciar um pleno gerenciamento decorrente das negociações sobre intermediação de contratos e do controle financeiro geral voltado ao segmento de corretoras de mercadorias: "Commodities"

digimax
TECNOLOGY OUTSOURCING

O SOFTWARE POSSUI AS SEGUINTE

ESPECIFICAÇÕES

TÉCNICAS:

- Ambiente Windows e ambiente Mac (via Terminal Server)
- Multi usuário;
- Multi moedas;
- Multi empresas;
- Multi unidades de negócios;
- Multi linguas na geração dos contratos: Português, Inglês e Espanhol
- Banco de dados relacional
- segurança interna implementada:
Imposição de regras de integridade referencial;

Crítica na entrada de dados visando maximizar a confiabilidade nas informações fornecidas ao sistema;





OBJETIVOS DO SOFTWARE:

- Simplificar a gestão dos negócios da corretora;
- Obter qualidade total no gerenciamento dos negócios da Corretora;
- Agilidade na obtenção de informações, facilitando a tomada de decisões;
- Integrar todos os processos administrativos/financeiros da empresa promovendo maior eficiência, segurança e consequentemente melhores resultados.



digimax
TECHNOLOGY OUTSOURCING

FACILIDADE
ORGANIZAÇÃO
EFICIÊNCIA

DIGIMAX



GESTÃO DE CORRETAGENS

digimax
TECNOLOGY OUTSOURCING

1. CONTRATOS

O Software permite a geração de contratos utilizando a tecnologia “OLE Object Automation” que possibilita exportar 100% dos parâmetros diretamente do banco de dados, operando as informações sobre os contratos para mesclagem em modelos via Microsoft Word.

Esta automação, além de minimizar os erros no preenchimento do contrato, agiliza muito o tempo de execução dos mesmos e permite as seguintes ações:

- Permite redigir contratos diretamente do sistema com geração instantânea do PDF (para contratos com cláusulas padronizadas);
- Permite “clonar contratos”, transportando todas as cláusulas e valores para um novo contrato, com extrema praticidade. O usuário realiza apenas as modificações necessárias como: preço ou quantidade ou prazo de entrega;
- Permite diversos modelos de contratos para um mesmo produto, com possibilidade de personalizar o texto na língua inglesa;
- Permite o envio dos contratos aos clientes via e-mail (documento anexo, no formato PDF “Portable Document File” ou “Snapshot Viewer”) ou correspondência impressa.

2. EXECUÇÃO

- Acompanhamento de “give-up” entregas/embarques: mercado interno/externo;
- Histórico de nomeações (exportação);
- Controle de fixações de preços;
- Controle de assinaturas de contratos (comprador/vendedor);
- Gerenciamento geral de negócios efetuados num dado período;
- Controle de entregas (parciais e totais) e Pagamentos (do comprador para o vendedor) com avisos automáticos (de hora em hora) da programação do dia.

3. COBRANÇA

- Gerenciamento (visualização em tela/dados impressos) das comissões dos clientes com pagamentos devidos. As informações podem ser visualizadas e classificadas de diversas formas.
- Está disponível também a listagem de cobrança por produto/mesa para acompanhamento pelos corretores.
- O SIACOR gera a carta de cobrança para confirmação dos pesos efetivamente entregues, automaticamente endereçada aos clientes que pagarão a comissão, tendo por base os contratos com embarques/carregamentos assinalados como já finalizados: vendedor já entregou a mercadoria e o comprador já cumpriu com o pagamento.

4. FATURAMENTO

- No contrato, cada corretora define a regra que será aplicada para gerar as faturas referente aos negócios de intermediação, realizados pelo Corretor, nas seguintes modalidades: Preços a Fixar, Comissões fixas em valores por volume (toneladas, bushel/M3, Litros.), ou em percentual sobre o valor total do contrato.
- **O SIACOR gera relatórios** de todos os contratos em condições de serem faturados por já estarem finalizados, podendo selecionar qual o período, produto e o cliente desejado.
- **O SIACOR permite emitir faturas** para fontes pagadoras especificadas no contrato e permite relacionar vários contratos na mesma nota fiscal (da mesma fonte pagadora).
- **O SIACOR permite a seleção dos contratos** a serem faturados por cliente, impedindo faturar comissões que não tenham correlação com a fonte pagadora, gerenciando o saldo à receber de cada contrato, evitando faturamentos não condizentes com os valores contratados.
- **O SIACOR possibilita emissão/re-emissão de Notas fiscais**, "Invoices", Notas de débito "debit-notes" , em formulário contínuo pré-impresso (papel timbrado personalizado utilizado pela Corretora)
- **O SIACOR gera a nota fiscal fiscal Eletrônica**, para diversos municípios brasileiros
- Controle Fiscal sobre o faturamento (Cálculos de Impostos municipais e federais à recolher)
- Faturamento Bruto e Líquido da Corretora: mensal e acumulado anual

5. COMISSÕES

- Gestão 100% automática das comissões de Operadores/Corretores e “brokers” parceiros de outras corretoras, que se inicia na realização de novos contratos e conclui-se na efetivação (pagamento da comissão) dos mesmos.
- Gerencia negócios 100% em dólar, euro e real, ou contratos realizados em outras moedas, mas com liquidação em real.
- Possui rotinas que realizam o monitoramento do sistema, bloqueando ou liberando as comissões conforme os eventos: contratos novos, cancelamentos, alterações contratuais, pagamentos parciais, pagamentos totais, efetivação de contratos, tudo de forma 100% automática e on-line.

6. CONTA CORRENTE DOS OPERADORES

- O SIACOR permite que o próprio Corretor analise a evolução de seus negócios mês a mês e uma totalização anual, gerenciando:
 - Controle de retiradas por Operador;
 - Contratos realizados no mês (Dólar, EURO e Real);
 - Participação percentual no esforço de vendas (em Moeda e em quantidade de toneladas);
 - Contratos cancelados;
 - Contratos recebidos pela Corretora (Disponibilizando saldos para retiradas dos corretores);
 - Gráficos de Produtividade;

7. AGENDA

- Agenda por produto comercializado: no decorrer da realização dos negócios, o sistema reúne todos os clientes que comercializam soja (por exemplo), tanto comprando quanto vendendo, e monta uma agenda em ordem alfabética desses clientes.
- Envio de cartões de natal, brindes, e mala direta personalizada para clientes/contatos.

8. GERENCIAL

- Faturamento bruto/líquido da atividade da Corretora em Real e em Dólar por produto, mensal e acumulado no ano.



SISTEMA ADMINISTRATIVO E FINANCEIRO

digimax
TECNOLOGY OUTSOURCING

LANÇAMENTOS FINANCEIROS TOTALMENTE INTEGRADOS

ao sistema de gestão de
corretoras e commodities!

RELATÓRIOS

1. Cadastros: Clientes/Fornecedores/Plano de Contas;
2. Contas a Receber (previsão);
3. Contas a pagar (previsão);
4. Movimentação diária com a finalidade de conferir os lançamentos efetuados pelo operador;
5. Fluxo de Caixa sintético (previsão);
6. Fluxo de caixa analítico (previsão);
7. Extrato bancário (completo);
8. Somente os lançamentos do sistema ainda não conciliados com o extrato bancário;
9. Demonstrativo de Resultados do Exercício por Regime de Caixa (mensal/acumulado anual segundo a estrutura do plano de contas, em função da data de pagamento/recebimento das contas);
10. Resultado do Exercício por regime de competência (movimento de entradas e saídas em função da data de competência do título). Este relatório contém a apuração mês a mês e uma posição acumulada anual;
11. Livro Caixa (movimento já realizado).

OPERAÇÃO DO SISTEMA

- Telas que oferecem rapidez e grande segurança para que não seja possível a modificação/visualização de dados por pessoas não credenciadas.
- Treinamento no manuseio do sistema e cuidados com o computador.
- Todas as informações necessárias para utilização do SIACOR.



ENTRE EM CONTATO:

Airton Ruiz,

Sócio Diretor - Digimax Sistemas **Endereço:**

Rua Icatu, nº1840 Sala 201A

Parque Industrial

São José dos Campos -SP

Site: www.digimaxsistemas.com.br

Fone: (12) 3937-4468

WhatsApp: (11) 9 8166-5722





digimax
TECNOLOGIA OUTSOURCING

 www.digimaxsistemas.com.br
 (12) 3937-4468 |  (11) 9 8166-5722